



Регіональний представник з продажу (Західна Україна)

Повний робочий день, часті відрядження

Ми, **ЛЛЕНТАБ Україна**, — шведська будівельна компанія промислового напрямку. Вже близько 50 років наша компанія постачає сталеві швидкокомпоновані будівлі на європейському ринку та понад 15 років на українському. Наші клієнти — власники бізнесу, генеральні підрядники та будівельники, архітектори та проектианти.

Зараз ми розвиваємо відділ продажу в західному регіоні (8 областей), тож відкриваємо вакансію.

Якщо ти крутий продавець, хочеш і можеш вести переговори з власниками бізнесу, підписувати контракти на великі суми, тим самим приймати участь у великій грі та знаєш де і як піймати «велику рибку» — ця робота для тебе!

Тут ти можеш:

- заробляти трошки більше ніж «вище за ринок» та сам впливати на свій дохід
- працювати з продуктом, який сам себе продає якістю та сервісом
- приймати участь у створенні знакових проєктів у твоєму регіоні

Що ми пропонуємо:

- роботу в міжнародній компанії з налагодженим процесом
- заробітну плату (ставка+%+премії)
- службовий автомобіль
- мобільний зв'язок
- медичне страхування

Також на тебе чекає:

- дружня команда професіоналів, які завжди відкриті до діалогу
- можливість професійного росту
- навчання та підтримка під час старту та всього процесу

Що ми очікуємо від тебе:

- вміння продавати, вести переговори
- вміння реалізовувати довгострокові проєкти
- високий рівень самоорганізації
- готовність до частих відряджень
- досвід продажу від 2-х років
- досвід проєктних продажів (бажано в будівельній сфері)
- вища освіта (бажано технічна)
- наявність досвіду водіння та водійського посвідчення (категорії B)

Ми чекаємо на тебе, якщо твоє покликання продажі, клієнти в захваті від співпраці з тобою, а ти точно розумієш, що таке «робота на результат»!

Ти наш кандидат? Тоді чекаємо від тебе відгука на вакансію (у вигляді резюме)!

info@lrentab.ua (У темі листа вказати «CV:Sales-west»)

Наступний етап — зустріч у форматі відео-інтерв'ю.