



Менеджер з продажу

Ми, **ЛЕНТАБ Україна**, – шведська будівельна компанія промислового напрямку. Вже близько 50 років наша компанія постачає сталеві швидкокомпоновані будівлі на європейському ринку та понад 15 років на українському. Наші клієнти – власники бізнесу, генеральні підрядники та будівельники, архітектори та проєктанти. Зараз ми розвиваємо відділ продажу, тож відкриваємо вакансію.

Якщо ти крутий продавець, хочеш і можеш вести переговори з власниками бізнеса, підписувати контракти на великі суми, тим самим приймати участь у великій грі та знаєш де і як піймати «велику рибку» – ця робота для тебе!

Основні задачі:

- активний пошук замовників у західному регіоні України;
- пошук посередників-партнерів: архітектори, проєктувальники, будівельні компанії, інспектори нагляду та інші, побудова ділових відносин з ними;
- виконання розрахунку ціни будівлі та підготовка комерційної пропозиції.
- ведення переговорів;
- підписання контрактів

Основні вимоги:

- вміння продавати, вести переговори, реалізовувати довгострокові проєкти;
- досвід продажу від 3-х років;
- досвід проєктних продажів (бажано в будівельній сфері);
- готовність до частих відряджень;
- вища освіта (бажано технічна);
- наявність досвіду водіння та водійського посвідчення (категорії B).

Особисті якості:

- комунікабельність;
- високий рівень самоорганізації, вміння встановлювати цілі та робота на досягнення результату;
- відповідальність;
- активна життєва позиція;
- стійкість до стресу.

Ми пропонуємо:

- роботу в стабільній європейській компанії з 15-річним стажем на ринку України;
- молодий колектив;
- працевлаштування за КЗпП;
- медичне страхування;
- часті відрядження;
- заробітна плата: ставка+премії (дуже мотивують) (на співбесіді);
- компенсаційний пакет: мобільний зв'язок, корпоративне авто;
- навчання.

Центральний офіс знаходиться: вул. Соборна 114, с. Софіївська Борщагівка